

Kyyjärven Sahan tarina jatkuu

Perheyritys uudelle sukupolvelle

YRITYS
Kyyjärvi
Ilkka Salonen

Kyyjärven Saha Oy:n pitkä, yli 100 vuotta eletty tarina jatkuu. Perheyrityksen vetovastuu on nyt seuraavalla, jo neljännen Mäntysen sukupolvelle.

Sisarukset **Leena Mäntynen**, **Heikki Mäntynen** ja **Anna Mäntynen** ova nyt yrityksen hallituksessa ja puheenjohtajana toimii Heikki Mäntynen.

Sukupolvenvaihdoksessa kaikki kolme sisarusta tulivat osakkaiksi. Myös nykyiselle toimitusjohtajalle **Antti Myllyaholle** tuli pieni osuus.

Kyyjärven Saha ja Mylly aloitti toimintansa jo vuonna 1907. Yritys tunnetaan tänä päivänä erityisesti PonttiSet-lattioista. Sellainen komistaa esimerkiksi Musiikkitalon esiintymislavaa ja presidentinkanslian presihuonetta.

Yritystä tähän asti vetänyt **Tapio Mäntynen** (76) on elänyt sahan kanssa kuuden vuosikymmenen ajan. Jokin muutos oli vääjäämättä tulossa eteen.

Uudet osakkaat toteavat, että vaihtoehtoina olivat myyminen tai jatkaminen perhepiirissä.

– Kaikilla meillä sisaruksilla on omat ammatit ja yritykset, tähän asti ajatuksena ei ole ollut sahan pyörittäminen, kertoo Anna Mäntynen.

– Olemme keskenään asiasta puhuneet. Emme halunneet, että yritys loppuu, hän sanoo.

Heikki Mäntynen mukaan taustalla oli myös halu tarjota työtä.

– Yrityksen toiminta on ruvennut kiinnostamaan. Olemme kasvaneet tässä talossa ja sahan pihassa. Semoista sukurasitetta, nauhaa Heikki Mäntynen.

– Toinen motiivimme on, että tuotteet ovat hyviä ja niille on kysyntää. Niitä kehtaa myydä, sanoo Anna Mäntynen.

Leena Mäntynen mukaan tuote on kunnossa.

– Ihmiset ovat tykänneet. Asiakkaiden palaute on ollut hyvää, se näkyy vaikkapa alan keskustelupalstoilla.

– Messuilla tulee suoraa palautetta. Onpa asiakas tullut osastolle ja sanonut tulevansa erikseen kiittämään. Toistuvasti tulee vastaan, että tuotteista pidetään ja ihmiset ovat tyytyväisiä. Se motivoi, kertoo



Kyyjärven Saha Oy:n toimitusjohtaja Antti Myllyaho, perheyrityksen neljäs sukupolvi Leena Mäntynen, Anna Mäntynen ja Heikki Mäntynen uskovat suomalaiselle erikoistuotteelle olevan kysyntää.

Leena Mäntynen.

– Palaute antaa uskoa ja motivaatiota, toteaa Heikki Mäntynen.

Uudet sahayrittäjät ovat lähteneet innoissaan mukaan messuille. Tänä vuonna on jo lisätty markkinointia ja lähdetty useille messuille.

– Hallitustyö tarkoittaa aktiivista osallistumista esimerkiksi messuille ja markkinoinnin suunnitteluun, kertoo Anna Mäntynen.

– Mietimme yhdessä ideoita ja linjauksia.

– **Lattia ostetaan vain** taloon. Kun rakentaminen on vähäistä, se näkyy tietysti lattiemarkkinoilla, toteaa Heikki Mäntynen.

Meillä on kuitenkin ollut isoja julkisia kohteita, esittelee Antti Myllyaho. Kyyjärvelläkin on juuri tehty uuden liikuntahallilajennuksen lattiaa.

Julkisten tilojen lisäksi

” – **Vanhaa hyvää tuotetta uudella otteella.**

Heikki Mäntynen

omakotitalot ovat merkittäviä kohteita.



Kyyjärven Sahan ja samalla tietysti Tapio ja Maija-Liisa Mäntynen elettyä elämää löytyy myös yrityksen kahvihuoneen seinältä.

Valintoja luottamustoimiin

KANNONKOSKI

Kannonkosken kunnanvaltuuston kokouksessa valittiin paikkakunnalta pois muuttaneen **Hanna Saaren** tilalle henkilöitä luottamustoimiin.

Kunnanhallitukseen **Maarit Kemppaisen** varajäseneksi valittiin **Riikka Jokisalo**, Piispalan johtokuntaan **Terttu Möttösen** varajäseneksi valittiin **Reijo Vesterinen** ja Äänekosken ammatillisen koulutuksen kuntayhtymän yhtymävaltuustoon **Simo Mäkelän** varajäseneksi valittiin **Matti Piipponen**.

Piispalan elinkeinot omaan yhtiöön

KANNONKOSKI

Pasi Antila

Piispalan nuorisokeskuksen toimintaan kuuluva elinkeinotoiminta siirretään omaan yhtiöön. Jatkossa elinkeinotoimintaa pyöritetään Öjänniemen Loma Oy:n kautta. Piispalan aikuisasiakkaiden palvelut ja majoitus eriytetään nuorisokeskuksen toiminnasta.

Yhtiöjärjestelyjä kunnanvaltuustossa Kannonkoskella esitellyt vastaavissa yhtiöjärjestelyissä maan nuorisokeskuksia auttanut **Jani Karjalainen** kertoi, että Piispalassa nuorisokäyttö on korkea. Viime vuonna Piispalan käytöstä nuorisotoiminta käsitti 91 prosenttia.

Aikuisasiakkaiden palveluiden osuus nousee siitä huolimatta useisiin satoihin tuhansiin euroihin vuodessa. Elinkeino-toiminnan eriyttäminen omaan yhtiöön tarkoittaa, että näitä palveluja koskevat samat lainalaisuudet, verotus ja määräykset kuin vastaavia yritysten tarjoamia palveluja. Periaatteena on, että esimerkiksi majoituspalvelut ovat hinnaltaan vertailukelpoisia yritysten tarjoamien majoituspalvelujen kanssa.

Lomitus sopimukselle heipat

KARSTULA

Karstulan kunnanvaltuusto irtisanoi kunnan Melan väliset lomituspalvelujen sopimukset.

Kunnan mielestä on kohtuutonta, että toiminnan riskit kaatuisivat Karstulan veronmaksajien niskaan, vaikka palvelua tuotetaan koko seudulla.

Vuoden alussa voimaan astuvan lomituslaki nostaa manner-Suomen lomituspalvelujen riskit 45 kunnan harteille.

– Nyt tuntuu, että julkiskohteiden puolella kysyntä vilkastuisi. Remonttikohteisiin menee puulattioita. Nyt kannattaa remontoida, sanoo Myllyaho.

Vaikka omakotitaloissa uudisrakentaminen on rauhalla, niin remontointi näkyy lattioiden kysynnässä.

– Tänä vuonna olemme olleet seitsemällä messulla. Messuille tulevat ihmiset ovat usein hankkeissaan eri vaiheissa. Kauppoja ei välttämättä tehdä heti, vaan messuilla tehtävä työ näkyy seuraavan parin vuoden aikana, kertoo Leena Mäntynen.

– Remonttikohteissakin aikataulut voivat venyä kuu-kausilla, jatkaa Myllyaho.

– **Meillä on hyvä** erikoistuote sellaiselle, joka haluaa hyvän lattian, tuumii Anna Mäntynen.

– Siinä yhdistyy ekologisuus, perinne ja kotimaisuus. Entistä enemmän halutaan ottaa näitä asioita esille.

– Vanhaa hyvää tuotetta uudella otteella, Heikki Mäntynen kuvailee tilannetta.

– Meillä on edelleen hyvä tuote. Jos markkinat eivät kasva, yritämme saada markkinaosuutta, sitä omaa palasta markkinoista suuremmaksi, hän toteaa.